



36+1 Unter- nehmer Tipps

Diese Tipps – speziell für Sie als Unternehmer – geben Ihnen neue Impulse, sich stets daran zu erinnern, wofür Sie kämpfen. Daran, Ihre Ideen auch wirklich umzusetzen, Ihr Potenzial und Ihre Stärke zielgerichtet für den Erfolg zu nutzen. Sie werden begeistert sein. Ihr Denken, Handeln wie auch Ihr Alltag werden sich verändern. Sie gewinnen Lebensfreude, Glück und Wohlstand. Herzlich – Mathias Hartmann

01 Sie sind als Sieger geboren.

Heute ist Ihr Tag! Sieger schaffen Erfolge, wo andere längst aufgegeben haben! Sieger sind Geber, keine Nehmer! Sieger fragen nicht nach Anerkennung, sie geben Anerkennung! Sieger machen Mut und geben anderen Kraft, sie ziehen andere nicht runter durch negativ geprägte Gespräche von Neid, Zynismus, Zweifel und Angst! Sieger leben aus Ihrer Vision, Ihre Liebe für Ihr Ziel, Ihren Traum, nicht aus Ihren Ängsten! Sieger verändern die Welt, weil sie sie lieben! Sieger kritisieren sich nicht für Misserfolge, sie lernen daraus und verstärken Ihre Anstrengung. Sieger geben Anderen nicht Schuld, sie geben anderen ein Vorbild! Sieger wissen: es gibt immer einen Weg! Wie Disney dachte: **«If you can dream it – you can make it!»** Geniessen Sie das Heute in dem Wissen: Ich bin ein Sieger! Ich bin geboren zum Siegen!

02 Stehen Sie sich nicht selbst im Weg.

Jeder Mensch hat ein mehr oder weniger festes Bild von sich selbst. Aber stimmt dieses Bild auch immer? Sind Sie wirklich unmusikalisch? Können Sie tatsächlich nicht mit Computern umgehen? Eine Antwort darauf bekommen Sie nur, wenn Sie es ausprobieren. Und dabei hilft Ihnen keine negative Einstellung. Betrachten Sie einfach all das, was Sie angeblich nicht können, als Herausforderung.

03 Überdenken Sie Ihr Handeln.

Beginnen Sie ab heute eine neue Gewohnheit: Reservieren Sie jeden Tag 10 Minuten und überdenken Sie Ihr Leben, Ihre Strategie, Ihr Vorgehen. Dann machen Sie daraus 20 Minuten und schliesslich 30 Minuten.

04 Überprüfen Sie Ihre Spannungsbilanz.

Stellen Sie sich ab und zu diese Fragen und suchen Sie nach Ihrer ganz persönlichen, momentanen Antwort:

- Wie interessant, wie spannend sind Sie für den Anderen?
- Wie spannend sind Sie für Ihre Kunden?
- Warum sind Sie spannend?
- Haben Sie gute Kontakte zu Ihren Kunden?
- Und wie ist es umgekehrt – Ihre Kunden zu Ihnen?

05 Erhöhen Sie Ihren Stellenwert.

Je bekannter Sie persönlich sind, umso höher ist Ihr Stellenwert in einer Spannungsbilanz. Und umso interessanter werden Sie für Andere. Wenn Sie für andere Menschen interessant sein möchten, kommen Sie nicht darum herum, Ihre Persönlichkeit auszubilden, weiter zu entwickeln.

06 Schreiben Sie Ihre Ziele auf.

Es hat sich immer wieder gezeigt, dass diejenigen Menschen, die Ihre Ziele aufschreiben, einfach mehr erreichen. Sie müssen wissen, wo Sie hin wollen, bevor Sie dort ankommen können. Doch lediglich aufschreiben ist nicht ausreichend. Sie müssen sich tagtäglich daran erinnern.

07 Benutzen Sie Ihren Kopf.

Wünschen Sie sich mehr Erfolg, mehr Lebensfreude sowie echtes und tiefes Selbstvertrauen? Dann müssen Sie lernen, Ihr geistiges Potenzial positiv zu nutzen. Womit auch immer Sie Ihren Geist füllen, genau das ziehen Sie unweigerlich in Ihr Leben.

08 Lassen Sie sich von Ihrer Umwelt zum Erfolg führen.

Lassen Sie Ihre Umwelt für sich und nicht gegen sich arbeiten. Dulden Sie nicht, dass negativ denkende Menschen Ihr Denken beeinflussen und somit auf Niederlagen ausrichten.

09 Sehen Sie die Herausforderung, nicht das Problem.

Viele Menschen sehen bei neuen Aufgaben erst einmal die möglichen Probleme. Das führt fast schon zwangsläufig zu einer geringen Motivation. Sobald dann tatsächlich etwas schiefgeht, wird diese negative Haltung nur noch bestätigt. Drehen Sie den Spiess doch um. Betrachten Sie neue Aufgaben als Herausforderungen, die es zu meistern gilt.

10 Sie können alles erreichen.

Der Arme sagt: «Ich kann mir das nicht leisten!» Der Reiche sagt: «Was muss ich tun, damit ich mir das leisten kann?» Und tut es!

11 Bleiben Sie nicht stehen.

Wenn Sie den Wunsch haben, ein Golfspieler von Weltrang zu werden, dann hören Sie nicht damit auf, wenn Sie in der Regionalliga spielen. Diese Stufe ist zwar auch nicht schlecht, aber Sie müssen den Weg, den Sie sich vorgenommen haben, bis zum Ende gehen. Geben Sie sich nicht mit weniger zufrieden – folgen Sie Ihrem Traum kontinuierlich, bis Sie es geschafft haben. Wenn Sie glauben, weniger bekommen zu müssen, werden Sie es vom Universum auch so erhalten.

«Die kleinen Gelegenheiten sind oft der Anfang zu den grossen Unternehmungen.» (Demosthenes)

12 Nehmen Sie Ihr Leben in die eigenen Hände.

Wer die Führung für sein Leben nicht selbst übernimmt, darf sich nicht beklagen, wenn er von anderen Menschen irgendwohin geführt wird, wohin er gar nicht wollte.

13 Niemand weiss alles.

Glauben Sie nicht, dass Sie alles wissen und auf alle Fragen die richtigen Antworten haben, sei es auch nur in einem kleinen Spezialgebiet. Seien Sie offen für die Anregungen anderer Menschen. Das, was der Mensch weiss, ist ein Tropfen – das, was er nicht weiss, ein Ozean. Ein Mensch allein weiss nicht viel, aber wenn sich viele Menschen zusammenschliessen, entsteht Grosses. Lernen Sie daher ständig dazu.

«Nicht wissen ist keine Schande, wohl aber, nicht lernen zu wollen.»

(Aus Russland)

14 Fangen Sie an zu visualisieren.

Visualisieren Sie die Dinge, die Sie haben möchten, sehen, fühlen und glauben Sie an sie. Erstellen Sie sich einen geistigen Plan und fangen Sie an, nach diesem Plan Stück für Stück zu bauen – zu erschaffen.

15 Schreiben Sie Ihre Ideen auf.

Wenn Sie eine Idee haben, schreiben Sie diese immer auf. Entscheiden Sie sich dann, ob Sie diese Idee auch echt umsetzen wollen. Falls ja, schreiben Sie umgehend drei Schritte auf, die Sie innerhalb der nächsten 72 Stunden unternehmen werden, um diese Idee weiter voran zu bringen und letztendlich zu verwirklichen.

16 Haben Sie keine Angst davor einen Standpunkt zu beziehen.

Was beliebt ist, muss nicht immer richtig sein und was richtig ist, muss nicht immer beliebt sein. Setzen Sie sich dafür ein, woran Sie ganz persönlich glauben – zeigen Sie Profil.

17 Lassen Sie sich von nichts abhalten, Ihre Ziele zu erreichen.

Es ist einfach, Ausreden zu finden, warum Ihr Geschäft nicht so läuft wie Sie es gerne hätten. Die Wahrheit ist: Sie haben die Kontrolle über Ihr Leben und Ihre Zeit, und wenn Sie Ihr Geschäft zur ersten Priorität machen, werden Sie garantiert erfolgreich sein.

18 Probieren Sie etwas, das Sie noch nie gemacht haben, 3 mal aus.

Das erste mal, um die Angst zu besiegen. Das zweite mal, um zu lernen, wie es gemacht wird. Ein drittes mal, um herauszufinden, ob Sie es mögen oder nicht.

19 Seien Sie nachsichtig mit sich selbst.

Fehler passieren – auch dann, wenn Sie hoch motiviert und äusserst konzentriert bei der Sache sind. Betrachten Sie Fehler nicht als ein Rückschlag, sondern lernen Sie daraus, was Sie beim nächsten Mal besser machen können.

20 Stimmen Sie sich auf ein Gespräch ein.

Machen Sie sich bereits im Voraus ein klares Bild über Ihre Gesprächspartner, die Stimmung, den voraussichtlichen Ablauf. Sie entwickeln durch Ihre positive Erwartungshaltung ein sehr attraktives Zielbild.

21 Überlegen Sie, bevor Sie reden.

Zuerst überlegen Sie, was Sie erreichen wollen, wie Sie vorgehen und warum Ihnen die Anderen zustimmen bzw. helfen sollen.

22 Werden Sie zum Meister der Wahrnehmung.

Beobachten Sie alles um sich herum ganz genau. Dadurch erhalten Sie viele wertvolle Informationen über Ihren Gesprächspartner. Sie erkennen zum Beispiel seine momentane Stimmung und können dann achtsam und wohlwollend darauf eingehen.

23 Sprechen Sie deutlich und betont.

Achten Sie auf Ihre deutliche Aussprache, damit jedes einzelne Wort verstanden wird. Betonen Sie die wichtigsten Schlüsselwörter, um diesen eine ganz besondere Bedeutung zu verleihen. Werden Sie sich bewusst, dass Sie lenken, was beim Zuhörer ankommt.

24 Umgeben Sie sich mit netten Menschen.

Positive Rückmeldungen können Ihnen den entscheidenden Impuls geben. Vor allem dann, wenn es mal nicht so richtig läuft. Notorische Nörgler und Pessimisten dagegen machen irgendwann auch die beste Motivation zunichte. Verbringen Sie Ihre Zeit wenn immer möglich mit Menschen, mit denen Sie gerne zusammen sind, die Ihnen guttun.

25 Achten Sie Ihre Mitmenschen.

Verbannen Sie das Gedankengift Klatsch aus Ihrer Umgebung. Sprechen Sie ruhig über Menschen – aber reden Sie stets positiv über Sie.

26 Bleiben Sie Ihr ganzes Leben lang am lernen.

Sie sind begabter als Sie sich vielleicht vorstellen können. Es gibt kein Hindernis, das Sie nicht überwinden können, kein Problem, das Sie nicht lösen können und kein Ziel, das Sie nicht erreichen können, wenn Sie mit Köpfchen an Ihr Ding heran gehen, Ihr Ziel erreichen wollen.

27 Lachen Sie oft.

Sie erfreuen damit sich selbst und Andere. Ihr Lachen wirkt in jeder Situation erfrischend und ansteckend – ob im Kundengespräch, in der Pause, beim Smalltalk zwischen Tür und Angel. Menschen, die lachen, werden beachtet, wirken offen, ehrlich und positiv. Seien Sie sich stets bewusst: Alles, worüber Sie lachen, können Sie auch ändern.

28 Bleiben Sie gut gelaunt.

Denken Sie positiv und umgeben Sie sich mit Menschen, die Ihre Einstellung teilen. Gute Laune ist ansteckend und wird Ihnen helfen, erfolgreicher und vor allem glücklicher zu leben. Alles, was Sie dazu brauchen, ist eine Entscheidung und etwas Humor. Durch eine positive Einstellung werden Sie auch auf Andere viel selbstbewusster und sympathischer wirken.

«Der Heiterkeit sollen wir, wann immer sie sich einstellt, Tür und Tor öffnen, denn sie kommt nie zur unrechten Zeit.» (Arthur Schopenhauer)

29 Setzen Sie sich keine Grenzen.

Es gibt keine Grenzen. Nicht für Gedanken, nicht für Gefühle, nicht für Ziele. Nur die Angst vor dem Versagen setzt unsere Grenzen.

30 Seien Sie stets wachsam.

Besonders wenn Sie als Anfänger versuchen, in einem Geschäftsfeld erfolgreich zu werden, werden Sie auf viele Betrüger stossen, die Ihnen das Geld aus der Tasche ziehen wollen. Die goldene Regel lautet immer: Wenn ein Angebot zu schön ist, um wahr zu sein, dann ist es meistens auch nicht wahr. Werden Sie nicht zum unverbesserlichen Skeptiker, aber halten Sie einfach – zu Ihrem Besten – die Augen offen.

«Wer sichere Schritte tun will, muss diese langsam tun.»

(Johann Wolfgang von Goethe)

31 Lob ist das Geheimnis.

Bei Motivation unterscheidet sich ein Erwachsener nicht von Kindern. Jedes Kind sehnt sich nach Liebe und Lob. Lobt man die Kinder und gibt man Ihnen das Gefühl, dass Sie etwas Besonderes sind, sind sie bereit, die Welt zu erobern, sind glücklich und selbstbewusst. Echtes Lob ist eine der stärksten Formen der Motivation.

32 Feiern Sie Ihre Erfolge.

Wenn Ihnen etwas gut gelungen ist, stellen Sie Ihr Licht nicht unter den Scheffel. Holen Sie sich die Anerkennung und das Ihnen zustehende Lob – nicht aber auf Kosten Anderer.

33 Leben Sie Toleranz.

Seien Sie offen und tolerant gegenüber anderen Meinungen. Tolerieren Sie diese nicht nur, sondern seien Sie neugierig darauf, sich um neue Standpunkte zu bereichern.

34 In der Zeit gibt es kein Unmöglich.

Geben Sie niemals auf, niemals! Handeln Sie so, als ob es unmöglich wäre zu versagen. Die meisten Menschen geben zu früh auf, weil sie nicht verstehen, dass es in der Zeit kein Unmöglich gibt.

35 Konzentrieren Sie sich auf Ihre Stärken.

Jeder Mensch hat seine Stärken, aber auch seine Schwächen. Ärgern Sie sich nicht über das, was Sie nicht können, sondern freuen Sie sich über das, worin Sie gut sind. Zwischen dem, was Sie gut können, und dem, was Sie gerne machen, besteht oft ein enger Zusammenhang. Denn hier feiern Sie auch schnell Erfolge – und das wiederum wirkt sich positiv auf Ihre Motivation aus.

36 Sparen Sie sich Entschuldigungen

Es ist leicht, Ausreden zu akzeptieren und nach neuen Ausflüchten zu suchen, warum man nie erfolgreich sein wird. Nur weil man keine perfekten Bedingungen hat, heisst das noch lange nicht, dass man überhaupt nicht loslegen sollte. Ludwig van Beethoven beispielsweise wurde taub, aber das hinderte ihn nicht daran, einer der grössten Komponisten der Geschichte zu werden. Sie wissen es sehr wohl, das alles möglich ist. Tun Sie es!

«Es kommt, wie es kommen muss – ist die Ausrede aller Faulpelze.»
(Wilhelm Raabe)

37 Glaube an Dich!

- Mache, was Du machen willst...
- Gehe, wohin Du gehen willst...
- Sage, was Du sagen willst...
- Sei, wie Du sein willst...
- Frage, was Du fragen willst...
- Denke, was Du denken willst...
- Glaube nicht, was die Anderen sagen, glaube nur an Dich...
- Entscheide alles aus vollem Herzen, denn nur Dein Gefühl zählt.

Sie sind als Sieger geboren
Stehen Sie sich nicht selbst im Weg
Überdenken Sie Ihr Handeln
Überprüfen Sie Ihre Spannungsbilanz
Erhöhen Sie Ihren Stellenwert
Schreiben Sie Ihre Ziele auf
Benutzen Sie Ihren Kopf
Lassen Sie sich von Ihrer Umwelt zum Erfolg führen
Sehen Sie die Herausforderung, nicht das Problem
Sie können alles erreichen
Bleiben Sie nicht stehen
Nehmen Sie Ihr Leben in die eigenen Hände
Niemand weiss alles
Fangen Sie an zu visualisieren
Schreiben Sie Ihre Ideen auf
Haben Sie keine Angst davor einen Standpunkt zu beziehen
Lassen Sie sich von nichts abhalten, Ihre Ziele zu erreichen
Probieren Sie etwas, das Sie noch nie gemacht haben, 3 mal aus
Seien Sie nachsichtig mit sich selbst
Stimmen Sie sich auf ein Gespräch ein
Überlegen Sie, bevor Sie reden
Werden Sie zum Meister der Wahrnehmung
Sprechen Sie deutlich und betont
Umgeben Sie sich mit netten Menschen
Achten Sie Ihre Mitmenschen
Bleiben Sie Ihr ganzes Leben lang am lernen
Lachen Sie oft
Bleiben Sie gut gelaunt
Setzen Sie sich keine Grenzen
Seien Sie stets wachsam
Lob ist das Geheimnis
Feiern Sie Ihre Erfolge
Leben Sie Toleranz
In der Zeit gibt es kein Unmöglich
Konzentrieren Sie sich auf Ihre Stärken
Sparen Sie sich Entschuldigungen
Glaube an Dich!